



*Live Life on Better Terms • Vivez à Meilleur Taux*

## Mortgage Specialist, Atlantic Canada

Metro Mortgage is expanding its team of professionals in the Greater Moncton Area; we know people work with people and teams. We are very excited to offer opportunities to join our team of Mortgage Solution Experts. Our team works together in a fast paced professional environment to ensure our clients receive the best care possible. Metro Mortgage is independently owned and operated in the Atlantic Provinces.

With our multi discipline experience and in-depth knowledge of mortgage solutions, we will find the best financing options that will meet our clients' current and future needs. Here at Metro Mortgage, we are committed to helping you and our clients live life on better terms.

### **Role and Responsibilities:**

- Deliver excellence in customer service to all clients
- Establish, grow and manage client base
- Develop client solutions that ensure each client reaches their personal goals
- Solicit new business in a professional manner to build lifelong relationships
- Communicate and develop relationships with multiple stake holders including (banks, financial institutions, lawyers, underwriters, appraisers and realtors)
- Complete applications on behalf of customers – following all transactions to completion
- Identify clients' financial goals and objectives, Analyze clients' financial records, Negotiate mortgage loans
- Make application for mortgage to lenders or lending institutions on behalf of your client
- Review problematic situations and see problem through to the point of resolution
- Prioritize and manage client work flow
- Daily/Weekly/Monthly Reports – ensure solid flow of all transactions
- Handle highly confidential information

### **Requirements:**

- A passion for customer service... exceeding expectations
- Highly solution based thinker that delivers options
- Excellent communication skills with proven ability to build lasting relationships
- Highly adaptable and able to work within tight deadlines showing flexibility
- Exceptional organizational skills and ability to prioritize multiple responsibilities
- Ability to learn new programs and grow professionally
- Excellent negotiation skills – go the distance for your clients
- Highly motivated and self-directed
- Genuine desire to work for your clients and grow as a team
- Post-secondary education in business or finance as asset
- Desire to learn and complete all industry training

We offer a competitive compensation package, developed brand, skilled professionals to work with, a great environment, continuous training opportunities, marketing, sales support and so much more... Contact us to find out more!

[www.metrofinance.ca](http://www.metrofinance.ca)



Check out the great services we offer and you can be part of our winning team!

Send your resume and cover letter to **Lenny Boudreau** [lenny.boudreau@metrofinance.ca](mailto:lenny.boudreau@metrofinance.ca) today and start learning how you can grow in an exciting career with our Metro Mortgage team!

164 Collishaw Unit D, Moncton NB  
506.388.4990 1.866.977.4990  
[www.metrofinance.ca](http://www.metrofinance.ca)





*Live Life on Better Terms • Vivez à Meilleur Taux*

## Courtier en hypothèques, Moncton

Hypothèque Metro accroît son équipe de professionnels dans la région du Grand Moncton !

Nous savons que les choix de carrières se font de plus en plus en fonction des personnes présentes dans l'entreprise et sommes très heureux de vous offrir la possibilité de vous joindre à notre équipe d'experts en solutions hypothécaires. Notre équipe travaille ensemble dans un environnement professionnel suivant le rythme rapide de l'industrie pour s'assurer que nos clients reçoivent le meilleur service possible. Hypothèque Metro est appartenue par des gens d'ici et géré de manière indépendante dans les provinces de l'Atlantique. Grâce à notre expérience et à nos connaissances multi disciplinaires en ce qui a trait aux solutions hypothécaires, nous trouvons les meilleures options de financement qui répondent aux besoins actuels et futurs de nos clients. Ici, à Hypothèque Metro, nous nous engageons à vous aider et à aider nos clients à vivre la vie dans de meilleures conditions.

### Rôles et responsabilités:

- Fournir un excellent service à la clientèle à tous les clients
- Mettre en place, développer et gérer votre base de clients
- Développer des solutions pour les clients afin de s'assurer que chacun atteint ses objectifs personnels
- Solliciter de nouvelles affaires d'une manière professionnelle en construisant des relations durables
- Communiquer et développer des relations avec les nombreux intervenants de l'industrie, y compris : banques, institutions financières, avocats, souscripteurs, évaluateurs et agents immobiliers
- Compléter les demandes de financement pour les clients et faire les suivis appropriés pour amener les transactions à terme
- Identifier les buts et objectifs financiers des clients, analyser leurs dossiers financiers et négocier leurs prêts hypothécaires
- Faire la demande pour les prêts hypothécaires auprès des banques ou des institutions financières au nom de votre client
- Réviser les situations problématiques et en suivre le déroulement jusqu'à une résolution satisfaisante
- Établir des priorités et gérer le flux de travail
- Rapports quotidiens / hebdomadaires / mensuels – pour une gestion adéquate des transactions
- Manipuler des renseignements hautement confidentiels

### Exigences :

- Une passion pour un service à la clientèle qui dépasse les attentes
- Personne axée sur la solution et qui fournit des options
- Excellente compétence en communication avec aptitude à établir des relations durables
- Grande capacité d'adaptation et capable de travailler dans des délais serrés en démontrant de la souplesse
- Compétences exceptionnelles d'organisation et capable d'identifier les priorités aux nombreuses responsabilités
- Capacité d'apprendre de nouvelles connaissances techniques et de progresser professionnellement
- Excellente capacité de négociation – tout faire pour répondre aux besoins de vos clients
- Être motivé et autonome
- Véritable désir de travailler pour vos clients et de progresser au sein de l'équipe
- Éducation postsecondaire en affaires ou en finances est un atout
- Le désir d'apprendre et de suivre toute la formation recommandé par l'industrie

Nous offrons une rémunération concurrentielle, une marque développée, une équipe professionnelle et qualifiée, un environnement de travail génial, la possibilité de formation continue, support en marketing, en vente et bien plus encore .... Contactez-nous pour en savoir plus!

[www.metrofinance.ca](http://www.metrofinance.ca)



Consultez les services exceptionnels que nous offrons et vous pouvez faire partie de notre équipe gagnante!

Envoyez votre CV et votre lettre de présentation à **Lenny Boudreau** dès maintenant et découvrez comment vous pouvez débiter votre cheminement dans une carrière passionnante avec l'équipe d'Hypothèque Metro!

[lenny.boudreau@metrofinance.ca](mailto:lenny.boudreau@metrofinance.ca)

164 Collishaw Unit D, Moncton NB  
506.388.4990 1.866.977.4990  
[www.metrofinance.ca](http://www.metrofinance.ca)

